

Befattning Butikschef**Uppdrag****Omfattning**

- Försäljnings-, resultat- och budgetansvar
- Säljstyrning, lageroptimering, kampanjplanering, urval, logistik, analys och uppföljning,
- Personalansvar; schemaläggning, utveckling- och medarbetarsamtal, arbetsrätt och rekrytering. (Lågsäsong 3-5 personer, högsäsong 11 personer..)
- Visual merchandiser, Butikskommunikation, varuexponering, kund- och säljstruktur
- Utformning av event- och turistaktiviteter, turismblåsning, guideturer, blåstra din lampa mfl.
- Utbildningsuppdrag inom säljteknik, merförsäljning, butiksexponering och kundupplevelse.

2010-2015

Utöver mitt butikschefsuppdrag var jag projektledare för butiksutveckling och flertalet specialuppdrag inom koncernen. Uppdragen omfattade ny- och ombyggnad av butikerna Kosta Hem, Kosta Outlet, Linne & Jern, Strömbergshyttan och Harrods i London. Utbildningsuppdragens innehåll omfattade säljteknik, butiksexponering och kund- och säljstrukturer. *Se separat bilaga.*

Uppdragsgivare	Orrefors Kosta Boda AB
Styrning och ledning, beslut	VD, Försäljningschef
Uppdragsår	2010-2015
Arbetstidsvillkor i %	100%

2013

Tilldelades jag ett tillfälligt omplaceringsavtal som butikschef för Kosta Outlet Köpmannhus för att utveckla och stärka butikens försäljning.

Uppdrag: Butikschef Kosta Köpmannhus 80% samt Orrefors Kristallshop 20%